

CeBIT 2017 における国際ビジネスマッチング商談会

第 19 回 フューチャー・マッチ・CeBIT 2017 のご案内

19th Future Match at CeBIT 2017

主催：ハノーバー・ライプニッツ大学

(エンタープライズ・ヨーロッパ・ネットワーク・ニーダーザクセン州パートナー機関)

協力：エンタープライズ・ヨーロッパ・ネットワーク

日欧産業協力センター

後援：ニーダーザクセン州文部省



はじめに

CeBIT における国際ビジネスマッチング商談会「フューチャー・マッチ (Future Match)」は、欧州連合 (EU) が中小企業国際化支援の一環で運営するエンタープライズ・ヨーロッパ・ネットワーク (Enterprise Europe Network: 通称 EEN) (※注 1) と、同 EEN のハノーバー州における窓口機関にあたるニーダーザクセン州ハノーバー・ライブニッツ大学技術移転ユニットが主体となり、1999 年より毎年 CeBIT で開催されている B2B の商談会イベントです。

この商談会「フューチャー・マッチ」は、CeBIT に出展・来場する企業・研究機関を対象に、セールス、ライセンス、ジョイント・ベンチャー、業務委託、技術移転、研究開発など、さまざまなビジネスにおける国際パートナーを探すための、いわゆる「お見合い」の場を提供することを目的としています。

CeBIT2017 における「第 19 回 フューチャー・マッチ」では、今回の CeBIT パートナー国である日本の企業や研究機関からもこの商談会の仕組みを積極的に活用してもらうために、日本の EEN パートナー機関にあたる日欧産業協力センター (※注 2) が日本企業・機関の商談会への参加をサポートします。

さらに、商談会と並行して、CeBIT2017 ジャパン・パビリオンに出展する日本の企業のブースを欧州企業が訪問するガイド・ツアーや、欧州 (特にニーダーザクセン州) の優れた中小企業ブースを訪問するツアーも企画されます。

※注 1 エンタープライズ・ヨーロッパ・ネットワークについて

エンタープライズ・ヨーロッパ・ネットワーク (通称: EEN) は、2008 年に欧州連合 (EU) が欧州の中小企業の国際化支援の一環で設立したビジネス・マッチング・プラットフォームです。欧州各地にある商工会議所など既存のビジネス支援機関をネットワーク化し、単一窓口サービスを通じた各種情報提供、ビジネス・パートナー探しのツールの提供、商業展示会における B2B 商談会イベントの開催など、さまざまな中小企業支援を行っています。EU 域外にも門戸が開放されており、約 60 カ国より 600 のサポート機関が同ネットワークに参加しています。日欧産業協力センターは、同ネットワークの日本におけるパートナー (窓口) 機関です。ホームページ <http://www.een-japan.eu/ja>

※注 2 日欧産業協力センターについて

日欧産業協力センターは、日 EU 間の経済関係や産業協力の推進を目的として、日本政府 (経済産業省) と欧州委員会の合同出資により設立・運営される機関です。日本に関心のある欧州ビジネスパーソンを対象とした研修事業、対日視察ミッション、理工系学生を対象とした企業インターンシップ事業、日・EU ビジネス・ラウンドテーブルの運営など、さまざまな事業を実施しています。ホームページ <http://www.eujapan.eu/ja>

開催概要

イベント名	フューチャー・マッチ 2017 Future Match 2017
会期	2017年3月20日(月)～24日(金)
会場	ハノーバー国際見本市会場 CeBIT 会場内 Research & Innovation ホール(ホール6) スタンド A18/27、ビジネスマッチングエリア日本企業展示ブース(ホール4:ジャパン・パビリオン ※該当する展示者のみ)
主催者	ハノーバー・ライプニッツ大学技術移転ユニット LEIBNIZ UNIVERSITÄT HANNOVER uni transfer
URL	https://www.b2match.eu/futurematch2017
主な対象領域	IoT、ビッグデータ、電子部品・デバイス、ビジネスソリューション、ERP、コマースソリューション、ECM、ウェブ/モバイルソリューション、IT サービス、IT インフラ、データセンター、ビジネスセキュリティ、コミュニケーション&ネットワーク、研究開発、他
対象者	企業や研究機関、投資家、バイヤー、ユーザーなど。IT 企業以外の方も参加可能

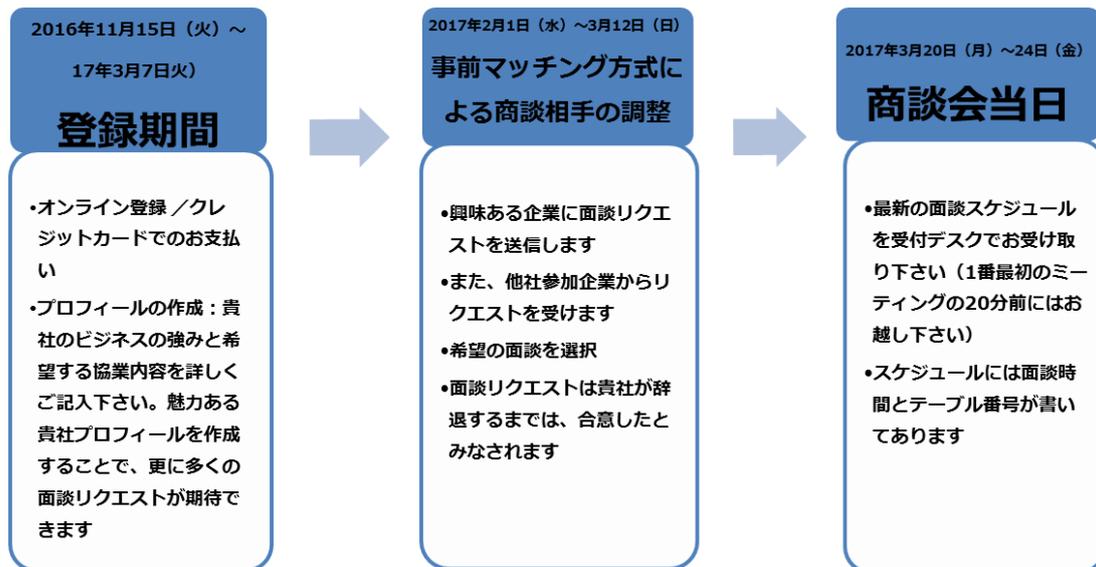
「フューチャー・マッチ」を活用した商談の目的(例)

ライセンス供与	R&Dプロジェクト 協力
製品発表	業務委託及び アウトソーシング
セールス及び 販売契約	技術移転

- ICT 関連の最新情報を入手する
- 製品、技術、ノウハウを宣伝する
- IT 問題の解決策を見つける
- 新しいプロジェクトのアイデアについて意見交換する
- 商用および技術パートナーを探す
- (「フューチャー・マッチ」が提供する専門アドバイザー・サービスを利用して) EU の知財問題、研究資金の調達方法、起業アドバイスを獲得

「フューチャー・マッチ」登録から当日までの流れ

商談マッチング（商談の依頼、承諾、等）は、パスワードで保護されたプラットフォーム上で行われます。参加を希望する企業は、まずは自社プロフィール等必要事項を同プラットフォーム上で事前登録します。会社プロフィールは、正式なエントリー手続き（参加費支払い含む）が済み次第、プラットフォーム上で公開されます。その後、プラットフォーム上でエントリー企業のプロフィールを検索・照会し、面談したい相手企業を見つけて面談リクエストを送ります。



◆オンライン登録プラットフォーム（英語サイト）：

https://www.b2match.eu/futurematch2017/sign_up

◆スケジュール

登録および支払い締め切り：2017年3月7日（火）

商談スケジュール受け取り：2017年3月13日（月）

商談日時：2017年3月20日（月）～24日（金）

◆注意事項

- ・情報はすべて英語でご記入ください。
- ・登録後、プラットフォーム上で反映されるまでは半日程度かかります。
- ・入力情報は、公開後も修正が可能です。
- ・興味のある企業が見つかり次第、面談をリクエストできます。
- ・面談希望の時間指定は、スロットごとではなく、午前・午後の区切りでの指定になります。
- ・面談は1コマ25分です。

◆その他の詳細や最新情報は公式サイトをご覧ください（英語）

<https://www.b2match.eu/futurematch2017/pages/15970-how-it-works>

「フューチャー・マッチ」参加費

参加費は以下の区分で設定されています。登録時にプロモーションコードをご入力いただくことによって、自動的に割引が受けられます。クレジットカードにてお支払ください。日本のビジターの皆様には CeBIT2017 パートナー・カントリー（日本）向けの特別サービスとして、参加費が半額になります。

区分	ビジター（※注1）	出展者（※注2）	バイヤー（※注3）
参加費 （正規価格 110 ユーロ）	55 ユーロ（非課税）	55 ユーロ（非課税）	無料
プロモーション・コード	EU-JAPAN17	EXHIBITOR	BUYER

※注 1：日本のビジターの皆様は、ご登録の際にプロモーションコード EU-JAPAN17 とご入力ください。登録後の割引はいたしかねますのでご了承ください。

※注 2：CeBIT のブース出展者は、登録の際に、出展ホールと小間番号及びプロモーションコード EXHIBITOR とご入力ください。

※注 3：バイヤー、ユーザーは参加費が無料です。登録の際に、プロモーションコード BUYER と入力し、お求めの製品、技術またはノウハウ等を詳しくご記載ください。BUYER での登録の場合、自社製品や技術、サービス等の紹介、営業は一切できません。

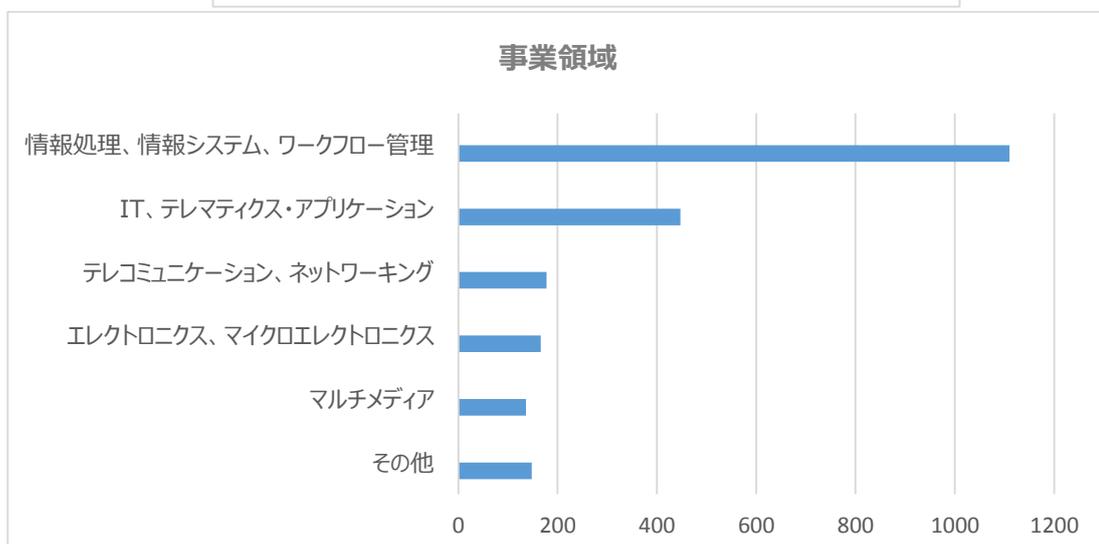
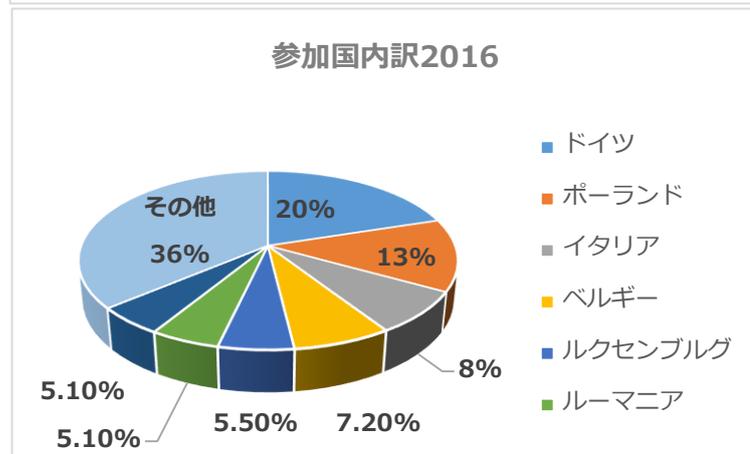
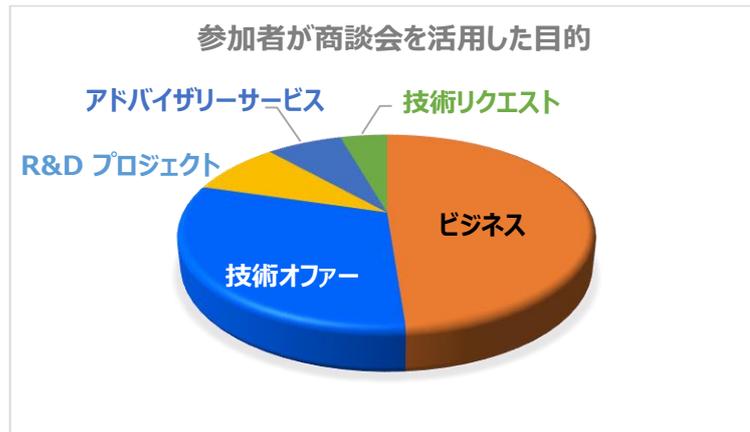
◆ご注意

- クレジットカードは VISA、Master、JCB のご利用が可能です。クレジットカード以外の支払いは受け付けておりません。
- プロモーションコードの入力がないと、正規料金でのご請求になりますので、ご注意ください。
- 登録および支払い締め切りの 3 月 7 日（火）以降のお支払いはできませんので、ご注意ください。
- 「フューチャー・マッチ」の参加者は、CeBIT 入場券が無料になります。登録画面で枚数をご指定ください。
- 欧州法人としてご参加の場合、登録時に必ず VAT 番号をご入力ください。
- 参加費未納の場合は本イベントへ参加ができません。
- 面談スケジュールが成立しない場合や、当日、参加者本人または相手企業が、何らかの事情で欠席となった場合でも、事後の返金はできかねますのでご了承ください。
- 主催者運営事務局の判断で参加をお断りする場合があります。

「フューチャー・マッチ」過去の実績

	2015年	2016年
参加国	35カ国	35カ国
参加社数	252社	230社
商談数	1240セッション	1003セッション

◆2016年「フューチャー・マッチ」参加者プロフィール



「フューチャー・マッチ」商談会場

公式な商談会場は、「フューチャー・マッチ」ビジネスマッチングエリア（ホール6：Research & Innovation スタンドA18/27）です。但し、今回の CeBIT2017 パートナー・カントリー（日本）向けの特別サービスとして、**CeBIT ホール 4（ジャパン・パビリオン）に出展する日本企業は、上記の商談会場でなく、自社展示ブースでの商談が可能です。**オンライン登録プラットフォームに展示ホールと小間番号を入れて頂くことにより、動的に商談場所が貴社ブースにセッティングされます。

上記該当者以外は、公式会場「フューチャー・マッチ」ビジネスマッチングエリアで商談をセッティングいたします。

商談会場

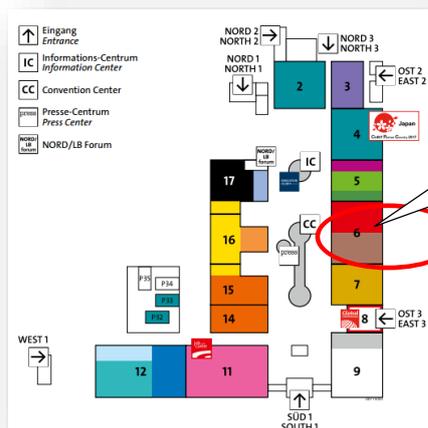
自社ブース	「フューチャー・マッチ」ビジネスマッチングエリア
ホール 4 (ジャパン・パビリオン) 展示者	<ul style="list-style-type: none"> ホール 4（ジャパン・パビリオン）以外の出展者 自社展示ブースがない参加者 自社ブースでの商談を希望しない参加者（その旨を日欧産業協力センターまでお知らせください。お知らせがない場合は自動的に貴社ブースにセッティングされますので、ご注意ください）

◆商談会場にかかわらず、最新ミーティングスケジュールは受付デスクでお受け取りください（1 番最初のミーティングの 20 分前にはお越しください）

◆ホール 4（ジャパン・パビリオン）と「フューチャー・マッチ」ビジネスマッチングエリアは 500mほどの距離があります。

◆当日は受付デスクが各種サポートを行います。（英語）

◆「フューチャー・マッチ」ビジネスマッチングエリアの商談会場は仕切りが無いオープンスペースになっています。



受付デスク・公式商談会場
Hall 6 Research & Innovation
 スタンド A18/27



受付：前回の様子
 Future Match2016 提供

◆ CeBIT 「Hall 6 Research & Innovation」について

Hall 6 は、大学、研究機関、企業が集まり、最新の研究成果を共有するためのフロアです。会場の中央に配置された「Future Talk Froum」では、研究成果についてのプレゼンテーションが行われます。

「フューチャー・マッチ」ガイド・ツアーについて Thematic Guided Tours

毎年「フューチャー・マッチ CeBIT」では、商談会イベントと並行して、出展ブースの訪問ツアーを企画しています。その年の CeBIT パートナー・カントリーの出展企業を訪問するツアーもあります。このツアーの訪問先となる日本の中小企業を募集します。

日本企業ブース訪問ツアー

イベント名	Thematic Guided Tours at CeBIT 2017 / Japan 展示ブースガイドツアー（日本の中小企業対象）
日程	2017年3月21日（火）～23日（木） 毎日1回（予定） 計3回（予定） ツアー開始時間：後日決定 ※訪問社数やブースの位置により変更あり 1社ブースあたりの訪問時間：最長30分（質疑応答・通訳時間を含む）
対象	受け入れ企業：CeBIT2017に出展する中小企業 ツアー参加者：主にフューチャー・マッチ商談会に参加する企業。 （例年はドイツ企業が主な参加者）
参加人数・参加費	1ツアーにつき5～15人（予定） 無料
言語	英語（※通訳を希望する場合は日欧産業協力センターにお問合せください）
受け入れ企業の募集方法について	下記の説明をご覧ください
主催者	ハノーバー・ライプニッツ大学技術移転ユニット
協力	日欧産業協力センター
URL	https://www.b2match.eu/futurematch2017/pages/15968-highlights

訪問受け入れ企業の募集について

本ツアーの受入れに関心のある中小企業は、まずは日欧産業協力センター（連絡先：下記参照）にご連絡ください。提出資料（会社・商品・技術の情報を英文でまとめたもの）やその他の必要事項を個別に説明いたします。※応募多数の場合は、「フューチャー・マッチ」商談会プラットフォームにご登録の企業を優先させていただきます。

中小企業定義

主たる事業として営んでいる業種	資本金基準 資本金の額または出資の総額	従業員基準 常時雇用する従業員数
製造業、ソフトウェア業、情報処理サービス業、建設業、運輸業、その他	3億円以下	300人以下
卸売り業	1億円以下	100人以下
サービス業	5千万円以下	100人以下
小売業	5千万円以下	50人以下

※詳細は中小企業庁のHPをご確認ください <http://www.chusho.meti.go.jp/index.html>

流れ



問合せ先：日欧産業協力センター 欧州事務所

(Rue Marie de Bourgogne 52, B-1000, Brussels, ベルギー)

E-mail: future-match@eu-japan.eu 電話：+32.(0)2-282 3713

担当：竹村・芦田